

Zur Verstärkung unseres deutschlandweiten Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den GROSSRAUM FRANKFURT / RHEIN MAIN GEBIET einen

## Key Account Manager/Vertriebsrepräsentant\* für ambulante Infusions- & Ernährungstherapien

**Komplexes einfach machen: APOSAN liefert nicht nur Arzneimittel und bietet Services -** wir tun alles, damit der Patient in die Lage versetzt wird, seine komplexe Arzneimitteltherapie, mit einem Schwerpunkt auf individuelle Infusions- & Ernährungstherapie, zuhause selbstständig, sicher und erfolgreich durchführen zu können - denn hinter jeder „Verordnung“ steht ein Mensch mit ganz individuellen Bedürfnissen und persönlichen Anforderungen.

Diesem Menschen wollen wir gerecht werden und weiterhelfen. Dank unserer rund 150 engagierten Beschäftigten aus verschiedenen Nationen versorgen wir deutschlandweit Patienten.

### SIE HABEN FREUDE DARAN, ...

- unsere **Produkte und Dienstleistungen** in Kliniken und bei Ärzten zu präsentieren
- **Neukunden** zu gewinnen, vom ersten Kontakt bis zum ersten Auftrag
- die **bestehenden Kundenbeziehungen** fortzuführen und auszubauen
- als **Bindeglied** zwischen den Kunden, den Patientenbetreuern und dem Vertriebsinnendienst zu agieren
- **Ihr Gebiet und den Markt zu beobachten**, zu analysieren und dieses Ihrem Vertriebsleiter zu berichten
- mit **Ihren Kollegen** aus Vertrieb und Marketing neue Ideen zu entwickeln und umzusetzen

### SIE PASSEN ZU UNS, WENN ...

- Sie **mit Begeisterung** repräsentieren, verkaufen, beraten und organisieren
- **Kommunikationsstärke** und -freude die Basis Ihrer Arbeit ist
- Sie **Gestaltungsräume** gerne eigenverantwortlich ausfüllen und es Sie reizt Ihr Verkaufsgebiet voranzubringen
- Sie darüber hinaus über eine abgeschlossene **Krankenpflegeausbildung** verfügen oder ausgebildeter Pharmareferent sind und idealerweise Erfahrungen im **Bereich Home-Care / Infektiologie / Infusionstherapie** haben.

### DAS ERWARTET SIE BEI UNS ...

- Freundschaftlich **kollegiale Umgangsformen** geprägt von fachlicher Kompetenz für kreative Lösungen
- **Erfolg** für unser Unternehmen und damit für uns und unsere Mitarbeiter
- Ein Funkeln in den Augen, weil **Begeisterung** ansteckt
- **Lebensqualität schaffen** - für Patienten und Kollegen
- **Humor, Fairness und Toleranz**, aber auch die Bereitschaft alles zu geben, wenn es nötig wird
- eine **leistungsgerechte Entlohnung** sowie einen Dienstwagen - auch zur privaten Nutzung

Wenn Sie ein Teil von APOSAN werden möchten, senden Sie uns Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise per Mail an [bewerbung@aposan.de](mailto:bewerbung@aposan.de) und erweitern Sie unser Team mit ihrer Persönlichkeit, ihrer Kompetenz und ihrem Wissen.

Sollten Sie vorab oder im Bewerbungsprozess Fragen haben, steht Ihnen Frau Dagmar El Saad gerne telefonisch zur Verfügung.

\*Geschlecht ist uns egal, Hauptsache, Sie passen zu uns!

**APOSAN GmbH**

Gottfried-Hagen-Str. 40  
51105 Köln  
Tel.: 0221 160 21 0  
Fax: 0221 160 21 26

[bewerbung@aposan.de](mailto:bewerbung@aposan.de)  
[www.aposan.de](http://www.aposan.de)

YouTube: AposanGruppe

**APOSAN**  
SICHER. GUT. VERSORGT.